



Stellenanzeige

TOPFIELD ist ein Unternehmen im Bereich der Unterhaltungselektronik. Wir gelten als einer der führenden Hersteller von Set-Top-Boxen. Die Muttergesellschaft ist in Südkorea ansässig und gilt dort als produzierendes Gewerbe. Die Tochtergesellschaft, Topfield Europe GmbH, welche ihren Standort in Köln hat, dient als offizielle europäische Vertretung für Anfragen von Lieferanten, Händlern und Endkunden. Sie befasst sich mit den Bereichen Marketing, Strategie als auch Vertrieb der Produkte.

Aufgrund unseres Markterfolges und unseres Wachstums suchen wir für unseren Standort in Köln einen geeigneten

Senior Sales Manager (m/w)

In dieser Schlüsselposition sind Sie für die strategische Ausrichtung des Vertriebs und dessen Umsetzung verantwortlich. Sie koordinieren und steuern den gesamten Vertriebsprozess und sind letztlich für die Erreichung der Vertriebsziele verantwortlich. Darüber hinaus pflegen Sie als Vertriebsprofi aus dem Consumer Electronic Umfeld unsere langfristigen Geschäftsbeziehungen und akquirieren Neukunden und Projekte am freien Markt. Sie sind außerdem verantwortlich für Preiskalkulationen, Preisverhandlungen und Angebotserstellungen.

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium
- Min. 12 Jahre Berufserfahrung als Sales Manager oder vergleichbare Position im Bereich Consumer Electronics
- Erfahrung in der Akquisition von internationalen Projekten
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und eine exzellente Service und Dienstleistungsmentalität
- fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Engagement
- gute Auffassungsgabe
- sicheres Auftreten
- hohes Maß an Kommunikationsvermögen

TOPFIELD
Multimedia Home Gateway



Haben Sie Interesse? Schicken Sie Ihre ausführlichen Bewerbungsunterlagen mit
frühestmöglichem Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

Topfield Europe GmbH
Laura Witte
Lichtstr. 43 H
50825 Köln
Tel.: 0221-500 65 70

Bewerbungen per Email bitte an:
Laura.Witte@topfield-europe.com

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!